

专供中国电石工业协会会员单位阅读

(内部材料注意保密未经许可不得公开引用)



电石内参

第 29 期 (总 96 期)

中国电石工业协会信息部主办 (2025 年 7 月 28 日)

要 目

【联合会动态】

中国石油和化学工业联合会召开 2025 年年中工作会议

中国石化联副会长傅向升：石化行业反“内卷式”竞争之浅见

【市场观察】

电石：现货价格承压下行，刷新年度低价

近期各主要地区聚氯乙烯市场分析

生意社：BDO 市场行情继续走跌

【行业资讯】

适应新形势新变化 提升依法治价水平——详解《中华人民共和国价格法修正草案（征求意见稿）》

工信部：推动传统产业“扩绿增效”

新金路电石渣生产氢氧化钙项目（一期）投运

【企业动态】

神木能源：对标交流取真经 精耕细作提效能——公司组织生产及化验人员到神木电化发展有限公司对标学习

潞安化工国泰新华：电石事业部开展卷扬机专项“体检”

中泰金晖 BDO 项目通过“五星级标准化工地”现场初评！

内蒙古伊东集团：2025 内蒙古民营企业 100 强榜单发布，集团公司荣登第八位，连续四年位列前十

企业简介

内蒙古纳顺装备工程（集团）有限公司是一家以装备制造和工程服务为主，集工业技术研发、工业设备制造、工程装备成套、工业工程总承包于一体的大型民营企业。公司以科技创新、工程管理、总包服务的运营机制，以开放性的企业经营理念，以集成化、信息化的管理模式，致力于打造工业装备定制化服务平台，为客户提供全生命周期服务，为矿热炉工程提供整体解决方案。



企业资质

冶金行业金属冶炼工程设计专业乙级
建筑机电安装专业承包（贰级）

冶金工程施工总承包（贰级）
固定式压力容器高压容器（A2）

钢结构工程专业承包（贰级）
高新技术企业

主导产品



矿热炉



铁水粒化



除尘、净化



石灰窑——意大利·特鲁兹-弗卡斯



电气及自动化



固定式压力容器高压容器（A2）

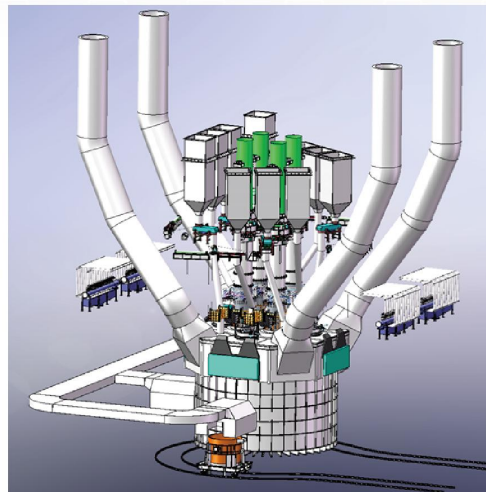
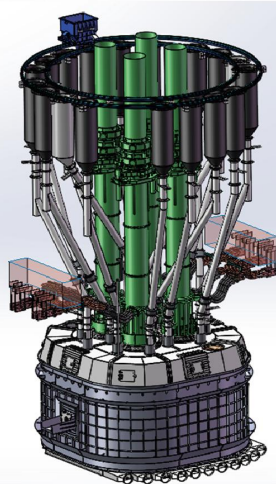
炉型

序号	矿热炉名称	炉型
1	电石炉	81000kVA、60000kVA、54000kVA、48000kVA、45000kVA、40500kVA、33000kVA、27000kVA等
2	硅铁炉	72000kVA、54000kVA、45000kW、40500kVA、36000kVA、31500kVA等
3	硅锰炉	66000kW、62000kW、55000kW、50000kW、45000kW、39000kW等
4	铬铁炉	75000kVA、57000kVA、48000kVA、42000kVA、33000kVA等
5	镍铁炉	42000kVA、39000kVA、36000kVA、33000kVA等150台（套）
6	工业硅炉	36000kVA、33000kVA、16500kVA
7	钛渣炉	36000kVA、33000kVA、30000kVA、25500kVA
8	直流炉	60000kVA、57000kVA、45000kVA、36000kVA
9	总承包工程	2x39000KW硅锰炉、4x50000KW硅锰炉、2x45000KW硅铁炉、2x25500KW硅锰炉、60万吨/年电石炉、30万吨/年电石炉、2x31500KVA硅铁炉、4x12500KVA硅铁炉

直流炉

直流炉优势

- 功率因素高
- 冶炼电耗低
- 电极消耗少
- 焦炭配量少
- 炉况波动小，运行稳定
- 启停方便，易操作
- 启炉电流无冲击
- 弧光稳定
- 炉壁温度低
- 噪音小



适用产品	铬铁、硅锰、硅铁、工业硅、电石、镍铁、钛渣
典型业绩	1、丰镇华兴1X57000kVA高碳铬铁直流炉 2、察右前旗新创1X45000kW硅锰直流炉 3、察右中旗沁远2X60000kW硅锰直流炉 4、丰镇硕丰2X60000kW高碳铬铁直流炉 5、商都晔泰2X55000kVA硅锰直流炉、3X55000kVA高碳铬铁直流炉 6、新钢联津巴布韦1X60000kVA高碳铬铁直流炉



81000kVA电石炉



75000kVA全密闭铬铁炉



全密闭硅锰炉



硅铁炉EPC总承包项目



42000kVA镍铁炉



33000kVA工业硅炉

地址：内蒙古自治区呼和浩特市新华西街1号
邮编：010050 电话：0471-3962577
网址：www.nashun.net

联系人：郜小朦
胡敬国
李石磊

联系方式：15754844606
联系方式：13327108889
联系方式：18504810817



www.nashun.net

【联合会动态】

中国石油和化学工业联合会召开 2025 年年中工作会议

7 月 21 日，中国石油和化学工业联合会召开 2025 年年中工作会议，旨在深入学习贯彻党的二十届三中全会精神，全面学习领会党中央关于石油和化工、行业协会商会的重要部署精神，切实做好“四个服务”，推动深入贯彻中央八项规定精神学习教育走深走实，更好开展下半年工作。中央社会工作部二局一级巡视员丁龙广，工信部原材料工业司石化化工处处长王中，中国石化联党委书记、会长李云鹏出席，中国石化联党委副书记、副会长傅向升主持会议。

李云鹏代表党政领导班子作 2025 年年中工作报告。他表示，中国石化联上半年工作纵深推进、成效初显，加强党的领导和党的建设意识持续增强，政治自觉、大局意识显著提升；强力推进深入贯彻中央八项规定精神学习教育，队伍作风明显好转；聚焦“四个服务”愈加凸显，各项业务稳步前行；依法合规治会兴会理念逐步增强，制度体系初步成型；节约提质增效意识正在强化，经营业绩逐步提升。

李云鹏指出，为高质量高效能完成全年工作任务，中国石化联应关注五方面问题。一是引导企业做好行业自律，助力解决行业“内卷式”竞争；二是适应形势变化，把握战略重点，科学谋划好“十五五”行业发展规划和指南；三是推动科技创新和产业创新深度融合，加快发展新质生产力；四是加强国际交流，讲好中国石油和化工行业故事，营造良好国际发展环境；五是提升管理科学化规范化法治化水平，加强中国石化联自身能力建设。

李云鹏强调，中国石化联要深化党委部署的“两转一强一塑”主题教育实践活动，加快提升服务能力，建设“智库型”协会，为行业转型发展和规范化建设作出更大贡献。

“今年上半年，尤其是五届二次理事会之后，中国石化联各项工作成效显著，令人振奋，彰显了责任担当。”王中表示，2025年中国石化联聚焦七个发力、打造七个平台，各项业务工作扎实推进，干事创业精气神进一步向好发展，希望继续扬长补短，提升“四个服务”、重大战略问题深度研究和服务行业发展的能力。

会上，中国石化联财务部负责人报告了2025年预算报告暨年中预算执行情况，6个业务部室、2个分支机构负责人依次就上半年工作完成情况和下半年工作打算做交流发言；中国石化联党政班子成员、各部门负责同志、各分支机构负责同志、本部全体干部职工，系统内企事业单位主要负责同志共120余人参加会议。

中国石化联副会长傅向升：石化行业反“内卷式”竞争之浅见

今年上半年大国博弈日趋激烈，地缘政治冲突多发频发，单边主义、保护主义逆流涌动，对国际经贸秩序造成严重冲击。特别是新一轮科技革命和产业变革迅猛发展，世界主要国家都在抢占科技创新制高点，全球创新版图加快重构，国际分工体系和全球价值链面临重塑。

为应对全球经济增速放缓、区域动荡加剧、不确定性因素增多、国际环境更为复杂多变的局面，欧美日等发达地区和国家以及巴斯夫、埃克森美孚、壳牌、杜邦、英力士、三井化学等众多跨国公司，都在加快战略定位、全球布局的调整和业务重组。

中国作为石化大国，当面对世界经济增速放缓、市场需求乏力、贸易壁垒升级、不确定性因素增多的环境时，与跨国公司相比战略调整和业务重组少了些，而低价销售、以量换效的传统竞争模式多了些，也就是“内卷式”竞争正在冲击着既有的市场秩序，导致近三年来“增产增销不增利”，即“产量销量不断增加、效益连年下滑（全行业营业收入利润率 2021 年 8.03%、2022 年 6.8%、2023 年 5.5%、2024 年 4.85%，今年上半年利润率继续低位）”的局面，若长期如此行业可持续发展令人担忧。

石化行业如何贯彻党中央综合整治“内卷式”竞争的要求？如何依法依规治理企业低价无序竞争、推动落后产能有序退出、走出“内卷式”竞争加剧的困境呢？在此谈谈个人思考，仅供关心石化产业高质量可持续发展的朋友们参考。

一、何谓“内卷式”竞争及其在石化行业的表现？

“内卷式”竞争，这个词在经济领域第一次出现是去年 7 月中央政治局会议分析研究经济形势和经济工作的报道中，首次提出要强化行业自律，防止“内卷式”恶性竞争；去年底中央经济工作会议明确提出：综合整治“内卷式”竞争，规范地方政府和企业行为；今年 3 月的《政府工作报告》强调，打通市场准入退出、要素配置等方面制约经济循环的卡点堵点，综合整治“内卷式”竞争。可见，“内卷式”竞争加剧到了何种程度？影响之严重到了何等地步？已引起党中央、国务院的高度重视，已到了非综合整治难以改善的严峻程度。

何为“内卷式”竞争？简要的概括就是指违背经济规律，低质量、同质化的无序竞争。其表现与影响就是，在同一领域内过度竞争，资源消耗大，

但效益低下。“内卷式”竞争进一步加剧，不仅造成投资回报不及预期，导致效率低下、资源浪费，而且会形成恶性循环，影响技术创新、质量提升，出现“劣币效应”，影响经济健康可持续发展。

石化行业近几年的表现，也是令关心石化产业高质量发展的各界人士担忧。2023 年全行业实现利润总额同比下降 20.7%，2024 年同比再降 8.8%，今年前 5 个月同比再降 10.1%。利润总额持续下降的主要原因就是，主要石化产品的价格持续低位（前 5 个月油气开采业出厂价格指数同比下降 9%，化学品制造业同比下降 4.1%），正如前述营业收入利润率也是逐年下降。

二、造成“内卷式”竞争的原因及石化行业的现状？

“内卷式”竞争是如何造成的呢？总体上看，有的企业过度追求规模、过度投资、盲目投资，又加上受技术水平与先进性的制约，新建项目重复性高、产品同质化严重。深入分析也发现，有的地方政府为了追求经济增量和所谓的政绩，不顾当地产业基础、资源禀赋、承载能力和发展阶段，不惜财政补贴和政策扶持大量招商引资，盲目上马大项目、新项目，盲目追随新产业，造成大量重复建设，产业结构失衡，产品结构严重同质化。

项目建成后为了进入已经饱和的市场领域，“薄利多销”“以量增效”的传统做法，出现大量低价销售，甚至有的企业大打价格战、以次充好，打破了原有的市场平衡，扭曲了市场机制，扰乱了原来公平竞争的市场秩序，其他企业也随之跟进，导致“内卷式”竞争加剧。

还有一种情况就是，新世纪以来全球经济一体化程度不断深化，很多企业国际化的模式不是到发达市场或原料产地建厂、当地生产当地消费，而是采取国内建厂、产品出口的模式，因供过于求企业间产品竞相出口而“卷”，

这也是贸易纠纷持续增多的原因之一。当遭遇世界经济增速下滑、世界市场需求不足的时候，又叠加地缘政治因素、区域动荡、大国博弈和贸易战、关税战。这种国际国内经济环境和政治环境的双重变化及其形势的严峻性和复杂性，更助推了“内外双卷”的竞争加剧。近年来的现状就是企业生产看产品产量增加、销售量增加，经营数据看企业营业收入增加，但效益不仅不增、反而下降。

石化行业近十年来进入到快速发展时期，新建炼化一体化装置接续投产，园区规模不断扩大，又加上有些共性关键技术的突破，新的产品、新的材料大量投放市场。有些确实为满足国民经济急需提供了重要保障、作出了重要贡献，但有些领域，特别是大宗基础产品和通用材料“内卷式”竞争也日渐严重。

根据《中国石化市场预警报告 2025》，近五年部分石化产品产能产量的增长情况如下：乙烯产能累计增幅 59%、产量累计增幅 51.2%，预计今年还将新投产 9 套、新增产能 790 万吨/年。丙烯产能累计增幅 55%、产量累计增幅 44.2%，预计今年还将新投产 15 套、新增产能 1057 万吨/年。苯酚产能累计增幅 87.9%、产量累计增幅 128.9%，预计今年还将新投产 5 套、新增产能 108 万吨/年。双酚 A 产能累计增幅 196.6%、产量累计增幅 194.6%，预计今年还将新投产 3 套、新增产能 66 万吨/年。甲醇产能累计增幅 9.8%，增幅不大，但总产能已过亿吨，去年占世界总产能的 57.1%；产量累计增幅 27%，去年产量占世界总产量 64.6%；预计今年还将新投产 19 套、新增产能 1401.7 万吨/年。聚乙烯产能累计增幅 51.6%、产量累计增幅 39.4%，预计今年新投产 12 套，新增产能 543 万吨/年。聚丙烯产能累计增幅 77.7%、

产量累计增幅 33.5%，预计今年新投产 14 套，新增产能 710 万吨/年。ABS 产能累计增幅 129%、产量累计增幅 39.6%，预计今年新投产 7 套，新增产能 230 万吨/年。聚碳酸酯产能累计增幅 105.9%、产量累计增幅 190.9%，预计今年新投产 1 套，新增产能 18 万吨/年。EVA 产能累计增幅 195.9%、产量累计增幅 212.3%，预计今年新投产 8 套，新增产能 144 万吨/年。PX 产能累计增幅 74.6%、产量累计增幅 86.2%，今年无新增产能，预计 2026 年将新投产 3 套，新增产能 650 万吨/年。PTA 产能累计增幅 53.6%、产量累计增幅 43.7%，预计今年新投产 3 套，新增产能 870 万吨/年。乙二醇产能累计增幅 89.6%、产量累计增幅 111.4%，预计今年新投产 4 套，新增产能 210 万吨/年。PET 产能累计增幅 33.8%、产量累计增幅 36.1%，预计今年新增产能 351 万吨/年。PA6 产能累计增幅 30.3%、产量累计增幅 53.8%，预计今年新增产能 156 万吨/年。PA66 产能累计增幅 130.7%、产量累计增幅 81.1%，预计今年新增产能 30 万吨/年。1,4-丁二醇产能累计增幅 129.5%、产量累计增幅 99.7%，预计今年新投产 6 套、新增产能 136 万吨/年。

可见，近五年来多种石化产品或材料产能产量的累计增幅都在 50%以上，有些产品的产能远大于国内市场消费量，如此供需状况，面对当前之市场需求乏力，“内卷”之程度可想而知。

三、石化行业如何反“内卷”？如何尽快走出“内卷式”竞争加剧之困境呢？

首先是认真学习并深刻领会习近平总书记 7 月 1 日主持中央财经委员会第六次会议时强调的“纵深推进全国统一大市场建设，要聚焦重点难点，依法依规治理企业低价无序竞争，引导企业提升产品品质，推动落后产能有

序退出。”重点做好以下工作：一是**加强行业自律**。积极发挥行业协会的政策研究、政策引导作用和规划咨询的前瞻引领作用，在做好重点石化产品产能预警的基础上，充分发挥协会组织行业自律的职能，倡议行业企业和会员单位自觉规范企业行为、维护市场秩序，严格遵守公平竞争原则，依法依规开展经营活动。龙头企业和骨干企业带头自律，不垄断市场、不挤压同行企业的生存空间，摒弃不符合现代市场规范的短视行为，不以低于成本的价格倾销商品，不扰乱市场秩序、损害行业、兄弟企业和消费者利益。

二是**加大创新差异化**。内卷的深层次原因就是创新能力和创新水平不强，不掌握高端产品和高性能材料关键核心技术。新建工业化项目和生产装置受技术制约只能选择技术成熟的基础产品和通用材料，这是容易出现低水平重复建设的深层因素之一。有人会说“可以技术引进呀？”实际上我们都有深刻的体会，可转让的引进技术一般都不会是最先进的，这也就是我们常说的“一流技术是买不来、讨不来的”。

现实就是，近年来我们新建了多少套聚烯烃装置呀！我们又引进了多少家跨国公司的烯烃聚合技术与催化剂呀！可是到今天为止，已建成投产的大型聚烯烃工业化装置，没有一套是引进的茂金属聚合技术和高端聚烯烃，因为跨国公司明确表示不予转让、不予许可！

因此，要破解“内卷式”竞争加剧的局面，创新尤为重要。通过持续创新和技术进步，实现产品特别是高性能材料、高端专用化学品的高端化、差异化，在差异化竞争中走出“内卷式”竞争加剧的困境，改善运营质量和效益，助推石化产业高质量可持续发展。

三是标准先行推动落后产能有序退出。“内卷式”竞争加剧的直接表现就是供大于求的矛盾尖锐、供需严重失衡，破解之道最有效的办法就是淘汰落后产能和加快无效、低效产能的有序退出。“十三五”期间在钢铁、煤炭、基础化学品、建材等领域已积累了经验。石化领域通过产业政策推动 200 万吨/年以下炼油装置关停和新建炼油、合成氨、尿素、烧碱等基础化工品产能置换的政策措施，都发挥了很好的效果。

今天破解“内卷式”竞争加剧的困境，淘汰落后产能也是重要路径选择和具体的措施之一，但不能笼统地将规模小、布局散、开工率低、经济效益差的生产装置予以淘汰，也不能沿用过去简单以规模为标准关停生产装置。而是严格执行《产业结构调整目录（2024 年版）》等产业政策，并以更科学的措施、更规范的标准作为淘汰落后产能的依据；以生产、技术、安全、能耗、环保、质量等国家标准和行业标准为依据。通过生产、技术标准，考核原料消耗水平的先进性和生产技术是鼓励类还是淘汰类；通过能耗、环保标准，考核能耗、能效水平以及废弃物排放、碳排放是否达标；通过安全、质量标准，考核企业生产装置和生产过程安全等级和本质安全水平等。

石化行业一定要认真研究并贯彻落实好《工业重点领域能效标杆水平和基准水平（2023 年版）》的要求，该《通知》对炼油、煤制焦炭、煤制甲醇、煤制烯烃、煤制乙二醇、烧碱、纯碱、电石、乙烯、对二甲苯、黄磷、合成氨、磷酸一铵、磷酸二铵以及乙二醇、尿素、钛白粉、聚氯乙烯、精对苯二甲酸、子午线轮胎、工业硅等产品，都提出了能效水平、改造升级时间等明确的要求。前 15 个石化产品到今年底如果能效水平达不到基准水

平将淘汰退出；后 7 个石化产品的时间要求是明年底前达到基准水平，否则也要淘汰退出。

以上是石化行业反“内卷”的个人思考，目的是为企业效益和行业可持续发展，但由于个人知识和理解能力所限，不尽全面，仅供关心石化产业高质量发展的朋友和行业同仁参考。如果个人浅见带给您深入的思考或某些启发，正是此文所愿，甚慰甚慰！

【市场观察】

电石：现货价格承压下行，刷新年度低价

今日国内电石市场价格再次出现下行的趋势，这次在于电石出厂价格下调 50 元/吨，低端价格已经低至 2200 元/吨，刷新本年底低端位置，下游接收价格个别调整。截止 7 月 25 日电石接收价格：河北地区接货价格在 2740 元/吨，河南地区接货价格在 2650 元/吨，湖北地区接货价格在 2800-2900 元/吨，山东地区接货价格在 2730-2830 元/吨，东北地区接货价格在 2820-2880 元/吨，四川地区川内价格在 2800-2900 元/吨，山西地区自提价格在 2200-2250 元/吨，陕西地区外购府谷/内蒙电石到厂执行 2350-2580 元/吨。

电石后市预测

今日出厂价格下调后成为本年度价格最低点，电石市场运行持续偏弱，虽然下游 PVC 近期行情表现强劲上行，但并未对电石市场形成带动作用，反而在供需层面的双重施压下，电石价格进一步走弱进入低谷期。供应方面来看，其内蒙地区氯碱企业检修后电石投放市场后，电石货源相对增加

明显，并且另一氯碱企业也同样检修后陆续外放，进一步给电石的货源消化带来压力，主要电石企业出货不畅并且库存逐渐增加，需求方面变化不多，在氯碱企业检修后需求缩量。整体来看短期之内电石市场运行或仍面临压力，在出厂价格下调后或传导至接收价格补跌。

近期各主要地区聚氯乙烯市场分析

近期，美国地区虽有部分聚氯乙烯装置进行检修，但影响相对较小，市场整体供应仍显宽松，当地生产商库存量呈现环比增长，随着关税政策的逐步实施，墨西哥和加拿大等美国传统出口地区已倾向小单采购的策略，同时来自印度的下游订单亦有减少，整体来看，美国聚氯乙烯出口月均价环比下调是高库存、海外需求不振和市场预期降低等因素共同作用的结果。

西北欧地区聚氯乙烯市场货源供应稳定，当地房地产与建筑行业延续前期低迷走势，管材、型材订单较少，同时出口需求未有好转，海外下游客户观望为主，当地出口市场上行动力不足，报价环比持平。

东南亚地区聚氯乙烯市场报价环比下降，雨季期间，当地建筑、管材等终端市场开工率下调，下游采购以刚需为主，整体成交节奏放缓，市场呈现供过于求的局面。印度地区聚氯乙烯市场受雨季影响，市场成交情况一般。

生意社：BDO 市场行情继续走跌

7月21日至25日，国内BDO均价自8721元/吨下跌至8685元/吨，周期内价格下跌0.41%，环比下跌0.16%，同比下跌3.49%。国内BDO供应量增加。而主力下游行业开工下滑，原料消化量继续缩减，供需矛盾加

剧，贸易商持抛售出货心态，拖拽市场重心持续下滑。

供应面，蓝山屯河二三期装置停车检修，而新疆新业装置重启，其他装置运行稳定，行业供应量持续增加，供应端无利好支撑。BDO 供应卖你呈利空因素影响。

成本面，原料电石：国内电石市场大稳小动。市场开工不稳定，导致供应缩减，但阶段性的需求恢复，加快市场待卸车的消耗。原料甲醇：国内甲醇市场行情有所回暖，截止 7 月 25 日上午 10:00，国内甲醇太仓价格参考在 2500 元/吨。原料电石、甲醇波动整理，BDO 成本面影响喜忧参半。

需求面，下游 PTMEG、GBL-NMP、PBAT 行业负荷降低，而 PBT、TPU 等开工提高，但需求端整体开工下滑，对原料消化量继续缩减，导致行业供需结构失衡加剧。另外传统淡季效应下，终端需求清淡，供需压力下部分终端下游行业如 THF、PBT、GBL-NMP、氨纶行情走低，利润空间被压缩，进而对原料压价严重。BDO 需求面偏利空因素影响。

后市预测，供应依然大幅高于需求，供需失衡态势加剧。且下游行业亏损，对原料压价严重。市场缺乏利好支撑。生意社 BDO 分析师预计，国内 BDO 市场行情或将持续走弱。

【行业资讯】

适应新形势新变化 提升依法治价水平——详解《中华人民共和国价格法修正草案（征求意见稿）》

为贯彻落实党中央、国务院决策部署，国家发展改革委、市场监管总局研究起草了《中华人民共和国价格法修正草案（征求意见稿）》。为何修订？

主要修订内容有哪些？国家发展改革委、市场监管总局有关负责人 24 日进行了解读。

问：为何修订？

答：价格法自 1998 年实施以来，在引导资源优化配置、促进物价合理运行、保护消费者和经营者合法权益等方面发挥了重要作用。随着经济社会发展和价格改革深化，价格法部分条款需要修改完善。

一是适应新形势新变化的需要。当前价格工作面临的形势发生明显变化，绝大多数商品和服务价格已由市场形成，新经济新业态新模式不断涌现，一些行业低价无序竞争问题凸显，对价格调控监管提出新要求。

二是提升依法治价水平的需要。近年来价格工作的内涵、方法和手段发生变化，按照依法行政要求，需要以法律形式完善价格管理职责和工作程序；随着互联网发展，政府听取意见有了更多实现手段，需要丰富听取意见的方式，更好促进公众参与，增强政府定价的科学性、规范性。

三是巩固价格改革实践经验的需要。随着价格改革纵深推进，政府定价机制不断健全，已建立起较为完善的定价和成本监审制度；部分定价项目实现由制定具体价格水平向制定定价机制的转变，更加灵活反映市场供求变化。相关改革成果需要通过修法予以巩固，实现立法与改革的有机衔接。

问：修订过程是什么样的？

答：国家发展改革委、市场监管总局成立修法工作小组，对标对表党的二十大和二十届二中、三中全会精神，深入开展重大问题研究，在组织立法后评估和总结价格管理实践经验的基础上，聚焦迫切需要修改完善且

各方面共识度较高的条款，起草了修正草案初稿。修订过程中，赴多地开展调研，多次召开部门及专家座谈会，征求有关部门、地方发展改革和市场监管部门、社会团体、企业、专家等意见。结合各方意见及调研情况，反复研究重点难点问题，进一步修改完善，形成了修正草案。

问：修订的总体思路是什么？

答：价格法修订遵循以下思路：

一是坚持服务大局。以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，坚持社会主义市场经济改革方向，为深化价格改革、增强价格调控能力、提升价格监管水平提供法律保障，更好服务经济社会发展大局。

二是坚持问题导向。针对价格工作实践中面临的问题，聚焦法律中不适应新形势新任务新要求的重点内容，完善法律条款，强化法律适用性和有效性。

三是坚持稳中求进。在保持现行法律框架总体稳定前提下，以修正案形式推进修法，凝聚最大共识。

问：主要修订内容有哪些？

答：修正草案共 10 条，主要涉及三方面内容：

一是完善政府定价相关内容。结合政府价格管理方式变化，明确政府指导价不局限于基准价及其浮动幅度的形式。结合政府定价从定水平向定机制转变的实际，明确定价机关可通过制定定价机制，确定政府定价的水平。根据近年工作实践，明确成本监审作为政府制定价格的重要程序，进一步加强价格成本监管。随着互联网发展，政府听取意见形式更多样，新增公开征求社会意见、问卷调查等听取意见方式。

二是进一步明确不正当价格行为认定标准。完善低价倾销的认定标准，规范市场价格秩序，治理“内卷式”竞争。完善价格串通、哄抬价格、价格歧视等不正当价格行为认定标准。公用企事业单位、行业协会等不得利用影响力、行业优势地位等，强制或捆绑销售商品、提供服务并收取价款。强化对经营场所经营者价格行为的规范。

三是健全价格违法行为法律责任。调整对经营者不正当价格行为的处罚规定，提高经营者违反明码标价规定的处罚标准。明确经营者拒绝或者虚假提供成本监审、调查等资料的法律責任。

此外，还作了个别文字调整。

工信部：推动传统产业“扩绿增效”

7月18日，工信部新闻发言人、运行监测协调局局长陶青在国务院新闻办公室举行的新闻发布会上表示，绿色发展是制造业高质量发展的底色，传统产业是制造业转型升级的重点。

记者了解到，国务院常务会议近期审议通过了《制造业绿色低碳发展行动方案(2025—2027年)》(以下简称《行动方案》)，强调要推进传统产业的深度绿色转型，结合大规模设备更新等政策实施，积极应用先进装备和工艺，加快重点行业绿色改造升级。

陶青表示，落实《行动方案》要求需把传统产业深度绿色转型作为首要任务，聚焦钢铁、有色金属、石化化工、建材4个重点行业，从原料、用能、工艺、产品4个方面发力，深挖传统产业绿色低碳发展潜力，推动传统产业“扩绿增效”。

在扩大绿色能源使用方面，加快氢能在传统产业应用是一个重要方向。

今年初《加快工业领域清洁低碳氢应用实施方案》出台，把清洁低碳氢在冶金、合成氨、合成甲醇、炼化等行业应用作为重点，加快推动实现规模化突破。

在扩大绿色工艺应用方面，重点是加快传统产业具有革新性工艺的攻关，从根本上解决行业绿色低碳发展瓶颈制约。比如石化化工智能连续化微反应等。

在扩大绿色产品供给方面，重点是为经济社会各领域提供绿色低碳效果明显的新材料、新产品。比如在石化化工行业推广水性涂料、油墨、胶黏剂等。

新金路电石渣生产氢氧化钙项目（一期）投运

7月19日，四川省金路树脂有限公司电石渣资源化综合利用项目（一期）投运仪式成功举行。

据悉，电石渣资源化综合利用项目（一期）总投资1.25亿元，选址于四川省德阳市罗江区金龙路2号，项目主要是利用新金路公司聚氯乙烯产线形成的废料的电石渣及电石渣浆清液，产出具有较高经济价值的氢氧化钙系列产品和竹纤维产品。不但可以对电石渣和电石渣浆清液及余热等实现资源化利用，而且能够消除对生态环境的负面影响。

该项目建设内容包括建设10万吨/年利用电石渣生产氢氧化钙为主的含钙类系列产品；建设一套年处理电石渣浆清液4.8万m³的吸附、处理系统及配套副项目建设内容产4万吨竹纤维生产线；配套建设电石渣压滤厂房、配电室、安全设施、消防通道、道路绿化等厂房和设施。

该项目全部建成后，可实现循环利用电石渣废物10万吨/年，生产氢氧

化钙系列产品 14 万吨/年，副产品竹纤维 4 万吨/年。

电石渣：树脂生产企业绕不开的“生态考题”

四川省金路树脂有限公司是四川新金路集团股份有限公司（证券代码：000510）全资子公司，是中国 PVC 行业优势骨干企业，拥有总资产 15 亿元，实现年主营业务收入近 30 亿元。主产品 PVC 树脂、氢氧化钠、氢氧化钾年生产能力分别达 30 万吨、14 万吨和 8 万吨。

电石渣是工业上利用电石水解获取乙炔气后产生的以氢氧化钙为主要成分的废渣，对于树脂生产企业而言，电石渣曾是一道绕不开的“生态考题”。作为聚氯乙烯树脂生产的主要副产品，电石渣若处理不当，不仅会占用大量土地，其含有的碱性物质还可能污染土壤与水源，成为制约企业绿色发展的“包袱”。

新金路公司的聚氯乙烯装置生产规模为 30 万 t/a（吨/年），电石渣的产量约为 60 万 t/a（湿基），公司现存电石渣场堆存总量约为 120 万 m³，总占地面积约 11.5 万 m²。为落实中央环保督察和长江经济带专项环保督察要求，公司按照四川省生态环境科学研究院制定的“一堆一策”方案进行了临时性覆盖封场，承诺至 2024 年底前需进行资源化利用。

电石渣变身氢氧化钙

该项目是利用聚氯乙烯产线形成的废料电石渣和电石渣浆清液，生产以氢氧化钙为主的含钙类系列产品和竹纤维产品。

其中，电石渣是以氢氧化钙为主的一般工业固体废物，目前外销处置应用于碱性废水处理及建材等，通过项目的实施，实现废物资源化利用，将其生产为氢氧化钙产品，可以广泛应用于环保行业的脱硫剂和水处理剂。

电石渣浆清液是一种高热、强碱性液体，目前主要通过空气循环冷却的方式实现降温，且强碱性容易导致设备管线结垢，通过本项目利用竹片对电石渣浆清液的吸附作用，实现碱度、温度降低的效果，减少了原空气循环冷却处理过程所需要的高能耗，同时副产竹纤维产品。

【企业动态】

神木能源：对标交流取真经 精耕细作提效能——公司组织生产及化验人员到神木电化发展有限公司对标学习

近日，公司组织生产及化验人员分批次前往神木电化发展有限公司质检计量中心开展对标学习活动。旨在通过经验互鉴拓宽管理思路，进一步提升化验室管理水平和检测能力，增强化验人员的业务知识能力，实现资源共享，全面提升化验室综合实力。

交流中，双方围绕化验室人员管理、业务流程、制度建设、设备配置、化验流程等关键领域展开了深入细致的探讨。分享了各自在日常运营中的宝贵经验与创新举措，为彼此提供了丰富的思路参考。参与人员认真记录交流要点，系统梳理交流成果，针对性地补短板、强弱项，推动化验室管理水平迈上新台阶。

通过此次对标学习，公司将强化成果总结，持续完善优化《样品分析管理办法》《进厂大宗原材料质量控制要求及考核办法》等管理制度，下发操作作业指导书，定期组织学习，常态化开展业务能力测试，推动人员业务能力不断提升。同时，优化工作流程建设，合理安排长白班人员电石冷样化验分析及气烧窑燃气化验分析频次，增加运行白班煤气加压站煤气

总管处取样分析，改进气烧窑石灰的取样方法、分析频次及分析要求等。并严格遵循作业指导书标准化操作，实行关键步骤双人复核，实时录入检测数据，确保每个环节有章可循、有据可查。在设备升级方面，针对电石化验室设备使用年限过长、技术参数落后等问题，将计划增添一台二分器和两台复合型气体检测仪，用于样品制样缩分及化验动火、置换分析，以取代老旧的奥式气体分析仪。

潞安化工国泰新华：电石事业部开展卷扬机专项“体检”

为进一步消除设备隐患，切实保障设备安全稳定运行，近日，电石事业部电石车间组织专业技术人员，对车间内六台卷扬机开展了全面细致的“全身体检”式专项检修。

卷扬机是电石生产流程中的“起重主力”，其制动系统的灵敏可靠性和钢丝绳的完好状态，直接关系到物料吊运的安全。检修现场，技术人员佩戴防滑手套，逐一拆解部件，使用精密卡尺测量钢丝绳直径，一丝不苟检查断丝、锈蚀痕迹；转动制动轮测试间隙，严格确保制动片接触面积达标；仔细剥开电气线路绝缘层，排查接线端子是否存在过热氧化隐患。针对发现的3处钢丝绳局部磨损和2台制动器间隙超标问题，技术人员立即更换新钢丝绳，精准调整制动弹簧张力，确保每一个环节都恪守规范。检修结束后，经过连续两天作业，六台卷扬机全部通过负荷测试，制动响应时间、钢丝绳承载能力等指标均达到最优标准。

本次检修不仅高效排除了当前隐患，更同步为每台卷扬机建立了详实的“设备健康档案”，系统记录了关键运行参数和维护数据，为后续预防性维护提供数据支撑。

中泰金晖 BDO 项目通过“五星级标准化工地”现场初评！

近日，由中国化学成达公司 EPC 总承包的中泰金晖 BDO 项目顺利通过中国化学集团公司“五星级标准化工地”现场验证，标志着项目在安全管理、质量管控、现场规范等核心指标上达到五星级标准。此次验证达标，有力推动公司实现“强责任、提技术、重现场、养习惯、树形象、展品牌”的系统性提升，切实落实集团战略部署，为工程建设标准化水平整体提升注入强劲动力。

该项目以精益管理为核心，严格遵循相关原则，践行施工现场建设要求，在安全防护、质量创优、绿色施工等领域成效显著，致力于打造能源化工行业精益化管理标杆。同时，项目团队搭建“T+EPC+数字化”管理平台，创新多种模式，缩短工期、降低成本，提供智慧建造方案；构建双防体系并配套相关机制，筑牢安全屏障；推行质控模式并引入先进工艺，锻造精品品质，各项指标均表现优异。

据了解，中泰金晖 30 万吨/年 BDO 项目含乙炔、BDO、甲醇制甲醛、天然气制氢等 4 套工艺装置及配套公用工程和辅助设施，计划 2025 年底建成中交，并具备试车试运条件。目前项目正处于土建工程收尾、安装工程全面展开阶段，主体结构施工已完成，地下管网安装以及大部分工艺管道焊接等工作基本结束，项目整体进度均按照计划推进。

内蒙古伊东集团：2025 内蒙古民营企业 100 强榜单发布，集团公司荣登第八位，连续四年位列前十

7 月 17 日，由内蒙古自治区工商联、自治区民营经济发展服务局、赤

赤峰市人民政府联合举办的 2025 内蒙古民营企业 100 强发布会在赤峰市举行。会上发布了“2025 内蒙古民营企业 100 强”“2025 内蒙古制造业民营企业 50 强”“2025 内蒙古服务业民营企业 20 强”以及“2025 内蒙古科技创新民营企业 30 强”榜单。伊东集团以 233.18 亿元的营业收入，荣登“2025 内蒙古民营企业 100 强”榜单第 8 位，连续四年位列前十。集团党委书记王培清参加活动，并代表集团公司上台领奖。

2024 年，面对能源市场价格下行、化工产品价格持续低迷等严峻挑战。集团经营管理层主动作为，通过一系列有效举措积极应对挑战。在产业布局方面，集团坚定不移地推进延链补链战略，致力于培育新的经济增长点。其中，高岭土产业作为集团产业布局中的关键一环，被寄予厚望。同时，集团高度重视科研创新，持续加大科研投入，以技术创新驱动产业升级。

“伊东肥”等一系列新产品的推出，不仅丰富了集团的产品矩阵，也为集团开拓了新的市场空间，成为新的利润增长点。

此次集团公司再次入围内蒙古民营企业 100 强榜单，不仅是对集团过去一年努力的高度认可，更是对集团未来发展的有力鞭策。集团公司将继续秉持“社会支持伊东，伊东回报社会”的企业宗旨，充分发挥自身优势，不断提升核心竞争力，为内蒙古民营经济高质量发展贡献更大力量。

联系人：刘怡 蒋顺平 联系电话：010—84885707

投稿邮箱：ccia10@126.com ccia03@126.com